

Pracovní pozice

Account Manager

- Zodpovídání za prodej a prezentování produktů a služeb společnosti.
- Vykonávání průzkumu trhu, monitorování konkurenčních aktivit.
- Oslovování potenciálních klientů s obchodní nabídkou, navazování nových obchodních kontaktů.
- Poskytování poradenství při výběru vhodného řešení v závislosti na definovaných požadavcích a potřebách klientů.
- Udržování pravidelné telefonické a e-mailové komunikace s klienty.
- Organizování a vedení obchodních jednání.
- Předkládání cenových nabídek, domlouvání konečné podoby smluvních podmínek.
- Zodpovídání za plnění stanovených obchodních plánů a cílů.

27-54tis. Kč

Key Account Manager

- Budování a udržování obchodních vztahů s vybranými klíčovými klienty.
- Identifikování potenciálních klíčových klientů na trhu a jejich postupná akvizice.
- Participování na přípravě plánu prodeje.
- Zodpovídání za splnění stanovených obchodních cílů a za finanční výsledky.
- Monitorování konkurenčních aktivit, situace na trhu, vypracovávání analýz trhu.
- Přípravování a vedení klientských prezentací.
- Zastupování a prezentování společnosti při obchodních jednáních v souladu s firemní strategií.
- Vypracovávání cenových kalkulací, sjednávání smluvních podmínek.

36-75tis. Kč

robertnemoc.com <https://robertnemoc.com/account-manager-agentura-plat/>
Account manager většinou prodává. Naši „accounti“ neprodávají. Jejich cílem je vymyslet, jak klienta co nejrychleji a co nejlevněji posunout co nejvýše – a pak to také za pomoci našeho týmu zrealizovat. Jak s oblibou říkám, „realizujeme byznys“ klienta.

Account manager je schopen samostatně rozvíjet byznys klienta napříč několika marketingovými kanály. Jeho tým konzultantů má obvykle tři až pět členů. Tým řídí projektový manažer, aby měl SBDM dostatek času vymýšlet, jak vylepšit byznys klienta a mohl s ním vše prodiskutovávat.

Account manažer vymyslí a domluví, co se bude dělat a projektový manažer zařídí, aby to bylo včas, podle stanového rozpočtu a aby byly dosaženy stanovené cíle.

27-54tis. Kč

Unique solution ID: #1022

Author: n/a

Last update: 2020-04-27 08:48